

## شرکت بیمه ایران

در سال 1314 شرکت سهامی بیمه ایران به عنوان نخستین شرکت بیمه ایرانی و دولتی تأسیس شد و به عنوان بنیانگذار صنعت بیمه در کشور آغاز به کار کرد. آغاز فعالیت بیمه ایران (14 آبان 1314) را به تعبیری می توان ملی شدن صنعت بیمه تلقی کرد. بیمه ایران از آن زمان صدور بیمه نامه را در رشته های مختلف آغاز نمود و ظرف یک سال در شهرهای مشهد، شیراز، اصفهان، همدان، اهواز و بوشهر نمایندگی تأسیس کرد. همزمان تعدادی از دانشجویان رشته های اقتصادی و تجارت برای آموختن فنون بیمه به خارج از کشور اعزام شدند.

شرکت بیمه ایران موفق شد در همان سال نخست فعالیتش، 62% بازار بیمه کشور را در اختیار بگیرد و سهم مؤسسات خارجی را از 100% به 38% کاهش دهد. بیمه ایران همچنین درصد واگذاری اتکائی را از حدود 90% به 44% تقلیل داد و با کاهش نرخ حق بیمه در برخی از رشته ها به حدود 50%، در گسترش و توسعه بیمه نقش مؤثری را ایفا کرد بطوری که امروز نه تنها در سراسر کشور، بلکه در کشورهای اروپایی و آسیایی، بویژه در خاورمیانه نامی پر آوازه و آشناست.

## تاریخچه بیمه ایران

تاسیس شرکت سهامی بیمه ایران را در حقیقت باید تا اندازه زیادی مرهون علاقه و پشتکار مرحوم داور (وزیرمالیه) وقت دانست. در اولین روزی که شرکت سهامی بیمه ایران شروع بکار کرد ایشان خطاب به کارمندان بسیار معدود شرکت چنین گفت: " من به شرکت بیمه جدید التاسیس به اندازه بانک ملی ایران علاقمندم و اهمیت این شرکت برای کشور به اندازه بانک ملی است. سعی کنید تشکیلات منظم و درستی داشته باشید و حتی از اول به تاسیس شعب در خارج کشور مثل بغداد و کراچی و بمبئی اقدام نمائید و کارمندان تحصیل کرده داشته باشید و آنها را برای فعالیت حاضر نمائید. البته اسم این شرکت به زودی در تمام دنیا معروف خواهد شد. "

بعد از این نطق کوتاه و موثر، مرحوم داور تقاضا کرد که برای اولین بار منزل خود او بوسیله شرکت سهامی بیمه ایران بیمه شود و بدین ترتیب اولین بیمه نامه آتش سوزی در تاریخ 14 آبان ماه 1314 به نام مرحوم داور صادر گردید. تاریخ مزبور در تاریخ اقتصادی کشور اهمیت خاصی دارد. چون مؤسسات بیمه هر کشوری از ارکان اولیه اقتصادی آن کشور به شمار می رود و عمل بیمه در تمام دنیا ملاک درجه ترقی و تنزل اقتصادی است.

## موضوع فعالیت

بیمه ایران در کلیه رشته های بیمه زندگی و غیرزندگی فعالیت می کند و با عرضه بیمه های تجاری و خانواده شامل بیمه های اتومبیل، اشخاص (عمر - حادثه - درمان)، آتش سوزی، باربری، مهندسی و مسئولیت بیش از 50% سهم بیمه های بازرگانی کشور را در اختیار دارد. در بخش حمایت های ملی نیز اکثریت پروژه های بزرگ ملی نظیر نفت و گاز و پتروشیمی، هواپیمایی، سدسازی، نیروگاه ها و صنایع تحت پوشش بیمه ایران است که در مواقع لزوم خطرات بیمه شده خود را نزد بازارهای بین المللی بیمه اتکائی

می‌کند. بیمه ایران با توجه به ظرفیت بالای ریسک‌پذیری خود، علاوه بر انجام بیمه‌های مستقیم، نسبت به پذیرش ریسک به صورت بیمه‌اتکایی قبولی از شرکت‌های بیمه داخلی و خارجی اقدام می‌کند.

### **شبکه فروش**

بیمه ایران با دارا بودن 205 شعبه فعال و مجتمع خدمات بیمه‌ای در سراسر کشور و 12 شعبه و نمایندگی در خارج از مرزها و با بکارگیری بیش از 3770 دفتر نمایندگی حقیقی و 156 نماینده حقوقی تحت عنوان شرکت خدمات بیمه‌ای (در مجموع 4256 نمایندگی، کارگزار و شرکت خدمات بیمه‌ای)، بزرگترین شبکه عرضه بیمه در کشور را در اختیار دارد.

### **سرمایه**

اگر چه در بدو تأسیس، بیمه ایران با سرمایه‌ای معادل 20 میلیون ریال آغاز به کار کرد، اما با افزایش سرمایه اش در مراحل مختلف فعالیت، هم‌اکنون دارای سرمایه‌ای بالغ بر 34.298 میلیارد ریال است که تمامی آن متعلق به دولت جمهوری اسلامی ایران است. در حال حاضر، بیمه ایران با گسترش روزافزون فعالیت سرمایه‌گذاری خود در چارچوب مقررات در بیش از 115 شرکت سرمایه‌پذیر بورسی و 29 شرکت خارج از بورس و ارائه نرخ مناسب بیمه توانسته است طی سالیان اخیر خود را به عنوان یکی از 10 شرکت برتر معرفی کند.

### **توانگری مالی**

نسبت توانگری مالی سال 1395 شرکت (بر اساس صورت‌های مالی سال 1394) که به تایید بیمه مرکزی رسیده است، «40 درصد» بوده که بر این اساس در انطباق با مفاد ماده 7 «آیین‌نامه نحوه محاسبه و نظارت بر توانگری مالی موسسات بیمه» (آیین‌نامه شماره 69) مصوب شورای عالی بیمه، در سطح 4 توانگری مالی است. همچنین ظرفیت مجاز نگهداری ریسک و قبول اتکایی بیمه ایران 16 میلیون و 473 هزار و 339 میلیون ریال است.

## بیمه زندگی مان

### مان یعنی ماندگاری، امید، نشاط

نگرانی پیوسته انسان از آینده و خطرات پیش رو، وی را وادار به شناسایی روش‌های مقابله با عواقب احتمالی می‌نماید. از جمله روش‌هایی که انسان آینده‌نگر و هوشمند برای رویارویی با خطرها و تامین شرایط اقتصادی، روانی و ... خود فراهم آورده، ابزار بیمه است. بیمه در لغت از ریشه "بیم" به معنای ترس گرفته شده است. در فرایند بیمه افراد ترس‌های خود را به شرکت بیمه واگذار کرده و به جای آن امنیت می‌گیرند.

خانواده، هنگامی که منبع اصلی درآمدش در اثر خطراتی از قبیل مرگ زودرس، از کارافتادگی، بیکاری و یا فرارسیدن ایام پیری و بازنشستگی از بین می‌رود؛ در صورتی که منابع دیگری برای جایگزینی نداشته باشد در وضعیت بسیار بدی قرار می‌گیرد. در چنین شرایطی با خرید بیمه زندگی می‌توان با چنین پیامدهای سوئی مقابله کرد. همچنین بیمه زندگی بهترین راه برای فراهم کردن حداقل پس‌اندازی برای بیمه‌شده است که در آینده، زمانی که وی پیر شده و توانایی کار کردن و فعالیت اقتصادی را ندارد می‌تواند از آن استفاده کند.

### چرا بیمه زندگی مان؟

در راستای گسترش و توسعه بیمه‌های زندگی بین کلیه اقشار جامعه، شرکت سهامی بیمه ایران به عنوان اولین و تنها بیمه دولتی و شرکتی پیشرو، اقدام به طراحی و ارائه محصولی غنی و منعطف با هدف ارائه مناسب‌ترین پوشش بیمه‌ای نموده که قادر به برآورده کردن انتظارات و تامین نیازهای آحاد جامعه با سطوح درآمدی و طبقات سنی متفاوت باشد. این محصول منحصر به فرد شرکت سهامی بیمه ایران که با نام تجاری "بیمه زندگی مان" معرفی شده، علاوه بر داشتن کلیه مزایا و نقاط قوت محصولات مشابه در بازار بیمه کشورمان، ویژگی‌ها و مزایای منحصر به فردی را دارا است که باعث شده این محصول گوی سبقت را از رقبای خود ربوده و برتری معناداری در میزان تقاضا و استقبال مردم داشته باشد. گاهی یک بیمه‌نامه، فقط یک خواسته شما را برآورده می‌سازد، اما بیمه زندگی "مان" متناسب با خواسته‌ها و نیازهای شما طراحی شده و می‌تواند ترکیبی از مهم‌ترین خواسته‌های شما را برآورده سازد:

## ویژگی‌های بیمه زندگی مان

عناوین	توضیحات		
شرایط	مدت زمان قرارداد	حداقل 5 سال و حداکثر تا 106 سال	
	سن	از بدو تولد تا 101 سالگی	
	حداقل مبلغ حق بیمه	ماهانه 50 هزار تومان/شش ماه 200 هزار تومان/سالانه 300 هزار تومان	
	پرداخت حق بیمه	به صورت ماهانه، سه ماهه، شش ماهه، سالانه و یا یکجا	
	حق بیمه سالهای آینده	ثابت یا با نرخ افزایشی 5%، 10%، 15% یا 20% سالیانه	
	سود سرمایه گذاری	در 2 سال نخست 16%، در 2 سال بعد 13% و سپس 10%	
	امکان بازخرید	از ابتدای ماه دوم امکان پذیر است	
	ارائه پوشش خدمات بیمه	با انتخاب بیمه گذار در فرم قرارداد به صورت کامل امکان پذیر است	
	در صورت حیات	در صورت از کار افتادگی بر اثر حادثه	معاف از پرداخت باقی مانده اقساط و دریافت مستمری تا 3 برابر آخرین قسط پرداختی تا 10 سال
		دریافت وام بدون ضامن و وثیقه	از ابتدای سال سوم به مبلغ 90% اندوخته و با بهره 4% بیشتر از نرخ بهره فنی
اعطای سود روزشمار		به صورت روزشمار محاسبه و پرداخت می گردد	
معاف از پرداخت مالیات بر درآمد		سرمایه بیمه عمر و سود حاصل از سرمایه گذاری تماما از پرداخت مالیات معاف هستند	
پرداخت هزینه درمان بیماری های خاص		پرداخت تا 25% سرمایه فوت و حداکثر به میزان 20 میلیون تومان	
پرداخت هزینه ابتلا به سرطان		پرداخت تا 50 درصد سرمایه فوت و حداکثر به میزان 30 میلیون تومان	
رفع اثر منفی تورم		به علت بالا رفتن تورم، آثار آن با ضریب 5 الی 20 درصد رفع می شود	
در صورت عدم پرداخت حق بیمه		امکان ادامه پوشش ها در صورت عدم پرداخت حق بیمه و تامین حق بیمه از محل ذخیره ریاضی	
پوشش آخرین سال حیات		پرداخت 25 درصد سرمایه حداکثر به میزان اندوخته به بیمه شده هایی که در آخرین سال حیات خود قرار دارند	
در صورت فوت		فوت به هر علت	دریافت سرمایه فوت + اندوخته سرمایه گذاری + احتساب سود تضمینی و مشارکت
	فوت به علت حادثه	دریافت سرمایه فوت + سرمایه حادثه + اندوخته + احتساب سود تضمینی و مشارکت	
	معاف از مالیات بر ارث	اندوخته بیمه از مالیات بر ارث معاف می باشد	
	مصون بودن از طلبکاران	سرمایه بیمه عمر قابل توقیف نیست و سرمایه فقط مختص ذی النفع است	
	تعیین ذی النفع دلخواه	انتخاب ذی النفع و درصد آن به دلخواه توسط بیمه گذار	

## چرا فروش بیمه زندگی مان :

بیمه یکی از شاخص‌های رشد فرهنگی یک جامعه است. ما به عنوان مشاوران فروش بیمه مان وظیفه داریم این بیمه‌نامه را به یک فرهنگ عمومی تبدیل کنیم. ما باید هموطنانمان را از ضرورت داشتن چنین بیمه‌ای آگاه کرده و آنها را در گرفتن یک تصمیم درست یاری کنیم. اما به راستی چرا داشتن بیمه مان تا این حد ضرورت دارد؟ به آنهایی فکر کنید که تشکیل خانواده داده‌اند و عهده‌دار اداره یک خانواده هستند، اگر اتفاقی برای این سرپرست خانواده بیفتد، بازماندگان وی چگونه میتوانند از پس مسائل مالی‌شان برآیند؟ چه کسی مسئول هزینه زندگی فرزندان و همسر وی خواهد بود؟

با داشتن چنین بیمه‌نامه‌ای حداقل قسمتی از مسائل مالی خانواده در غیاب وی حل می‌شود. حالا لحظه‌ای تأمل کرده و به سی سال آینده نسل خودمان فکر کنید. اگر می‌خواهید سی سال آینده آنها را ببینید کافی است به افرادی که هم‌اکنون در سن ۵۰ تا ۶۰ یا ۷۰ سالگی هستند نگاهی بیاندازید، عده زیادی همچنان مشغول کارند یا به سختی روزگار می‌گذرانند چرا که در سن جوانی برای دوران پیری خود پس‌انداز کافی نداشته‌اند. آنچه این بیمه‌نامه به افراد می‌دهد قدرت پس‌انداز مبالغ اندک در مدت زمان نسبتاً طولانی و در نهایت، آرامش و آسودگی خاطر دوران بازنشستگی است. کسانی که قدرت پس‌انداز کردن ندارند هیچگاه ثروتمند نمی‌شوند و آنچه که سی سال آینده ما را رقم می‌زند تصمیماتی است که امروز می‌گیریم و اقداماتی است که امروز انجام می‌دهیم.

لحظه‌ای هم به نسل آینده فکر کنید به فرزندان و به خواهران و برادران کم سن و سالی که داریم. به خواهرزاده‌ها و برادرزاده‌هایمان فکر کنید، بچه‌هایی که امروز خردسال، کودک و نوجوانند لاجرم دوران جوانی و میانسالی را تجربه خواهند کرد. یک انسان ۲۰ تا ۳۰ ساله برای تشکیل زندگی، تحصیل، خرید مسکن به چه اندوخته‌ای نیاز دارد؟ اگر من و شما هم اکنون ۱۰۰ میلیون تومان تا ۲۰۰ میلیون تومان پول نقد داشتیم چقدر موفقتر بودیم؟ چه کارهایی می‌توانستیم انجام دهیم که هم اکنون به خاطر محدودیت‌های مالی نمی‌توانیم؟ آیا حاضرید این فرصت برای نسل آینده از دست برود؟

پیش از شروع آموزش بیمه مان نکات زیر را در نظر داشته باشید:

1. حالت بهینه سرمایه فوت به هر علت: ۲۵ برابر حق بیمه
2. حالت بهینه سرمایه فوت در اثر حادثه: ۳ برابر سرمایه فوت
3. حالت بهینه سرمایه نقص عضو: ۱۰۰٪ سرمایه فوت
4. حالت بهینه هزینه پزشکی: ۲۰٪ سرمایه فوت
5. حالت بهینه مستمری و ازکار افتادگی: ۳ برابر حق بیمه سالیانه
6. حالت بهینه سرمایه امراض خاص: ۲۵٪ سرمایه فوت
7. حالت بهینه سرمایه سرطان: ۵۰٪ سرمایه فوت
8. حالت بهینه حق بیمه سالیانه: ۱.۲۰۰.۰۰۰ و ۱.۸۰۰.۰۰۰
9. حالت بهینه مدت قرارداد: ۲۰ سال به بالا